

Le recrutement gagnant



Vous recrutez des commerciaux ?

Spécialiste du recrutement des commerciaux de terrain, Nouvelle Page a conçu une méthodologie originale, simple et pragmatique pour répondre à la difficulté des entreprises à embaucher des commerciaux efficaces.

Découvrez une méthodologie originale, efficace et un savoir-faire unique.

- Cette méthodologie consiste à accueillir dans votre entreprise des candidats pour une immersion d'une semaine. Ceci vous permet, sans engagement de votre part, de les observer, de les évaluer et de tester leur savoir être et leurs compétences commerciales avant de prendre une décision.
- Notre expérience en tant qu'entrepreneurs et notre méthode de sélection nous permettent de détecter des candidats sérieux et motivés par le métier de commercial, dans lequel ils souhaitent s'investir.
- Conscient des difficultés et des exigences de la fonction commerciale, Nouvelle Page vous propose des candidats choisis pour leurs aptitudes à intégrer votre entreprise. Nous leur dispensons une formation qui s'attache à leur donner les fondamentaux du métier de commercial avec des mises en situation vidéo et des actions concrètes sur le terrain.
- Depuis plus de 3 ans, Nouvelle Page vous propose un vivier de commerciaux formés aux réalités du marché. Dans 75% des cas, nos commerciaux recrutés par les entreprises partenaires de Nouvelle Page sont toujours salariés de l'entreprise deux ans après !